

ウィズコロナで変わる 新しい売り方・儲け方

～支援施策を有効活用しながら経営力強化！この時代でもしっかり儲ける商売の秘訣～

新型コロナウイルスの感染拡大によって生活スタイルが大きく変化し、今後もしばらくは現在の新しい生活様式が続くものと予想されます。また消費者の生活様式の変化に合わせて、顧客のニーズや商売のあるべき姿も変化してきました。そこで本講座では、国の支援施策の内容も踏まえ今後の事業者求められる変化や変わることのない商売の秘訣を、事例を基に解りやすく学んでいただきます。是非ご参加ください。

● 講師紹介 ●

たうち たかのぶ
田内 孝宜 氏

ミナト経営株式会社 代表取締役



【講師プロフィール】

2016年、滋賀県が元気になるお手伝いをしたいと思い創業。現在はランチェスター戦略 × チームビルディングをコンサルの軸に据え、滋賀県内では経営コンサルティングを行いつつ、全国各地で経営の講習会を開催している。

講座内容

1. ウィズコロナで変わる経営環境
2. ウィズコロナでも売上を伸ばす秘訣
3. 事例で学ぶコロナ後の経営革新！
4. 変わることのない儲けの仕組み
5. 値下げ競争に巻き込まれない！

ブランディングと【価値】のつくり方

受講料

無料

非会員：3,000円

開催日時

令和4年**9月26日**(月)
14:00～16:00

【受講される皆様へ】

セミナーの実施においては、マスクの着用にご協力ください。

会場内では、フィジカルディスタンスの確保や消毒・換気など、感染予防対策に努めます。

場所

黒部市民会館 201会議室

定員

20名（定員になり次第締め切ります）

主催 黒部商工会議所
サービス・産業振興部会
TEL:0765-52-0242

《申込先・申込方法》

※下記申込書にご記入の上、9月12日(月)までにFAXまたはTELにてお申込み下さい。

9/26(月)開催「ウィズコロナで変わる 新しい売り方・儲け方」参加申込書

黒部商工会議所 行 FAX:0765-52-2650

お申込日 2022年 月 日

事業所名	会員 ・ 非会員		
住所	ご連絡先	TEL:	FAX:
参加者名	参加者名		

※ご記入いただいた内容は、当事業運営のために利用する他、事務連絡や関連事業の情報提供のために利用することがありますが、第三者に公開するものではありません。