

海外市場開拓セミナー

自社製品を英語で売り込め！-客のココロをつかむコツ-

ジェトロ富山、高岡商工会議所、高岡市共催で、海外への販売を目指す企業様を対象に、「自社製品を英語で売り込め！～客のココロをつかむコツ～」を開催します。

セミナーでは、「自社製品の売り」について、英語で表現するコツや、チラシ、Web サイトなどの英語ツールに展開するコツをお伝えします。また、演習では各自で自社製品をアピールするチラシを作っていただき、その場で講師がアドバイスします。終了後、ご希望の方には、講師による個別相談も行います。

英語での製品チラシ、商談資料、Web サイトなどの効果アップをお考えの皆様は、是非この機会をご活用ください。

【開催概要】

開催日時	2018年12月20日(木) <セミナー> 13:30~15:30 (質疑応答含む) <個別相談会> 15:45~16:50 (1社30分程度/要事前予約)
会場	高岡商工会議所 4F 403・405号室 [高岡市丸の内1-40] (地図) http://www.ccis-toyama.or.jp/takaoka/04ccis_information/map.html
プログラム	第一部：自社製品を英語で売り込む(講義とQ&A) (1) 自社製品の売りを明確化する ・ 自社製品の最大の売りは何か ・ 自社製品の売りを英語で表現するコツ (2) 自社製品の売りを英語ツールに展開するコツ ・ チラシ、商談用資料、POP ・ Web サイト 第二部：自社製品の英語チラシを作ってみよう(演習) 参加者が実際に自社製品をアピールする1ページのチラシを作成し、その場で講師が改良に向けてアドバイスします。英語が苦手な方は日本語でもOKです。
定員	セミナー：50名 個別相談会：2社程度(事前予約制) ※参加費無料
申込方法	以下のいずれかより、12月18日(火)までにお申し込みください。 ・ ウェブページ : http://www.jetro.go.jp/toyama ⇒ 海外市場開拓セミナー へ ・ FAX、Eメール : 下記「申込書」にご記入の上、ジェトロ富山 (FAX : 076-444-7903 または Eメール : toy@jetro.go.jp) まで送信ください。

【講師】 ジェトロ新輸出大国エキスパート 中高 英明 (英文貿易実務指導)

【略歴】 大手電機メーカーにて携帯電話製品の海外向け製品の営業・企画を担当。その後、米系通信機器メーカーやインド系ITサービス会社等を経て、経営コンサルタントとして独立。北米、欧州、アジアを中心に世界20カ国以上での業務従事経験あり。得意分野は英文契約作成指導、英文ウェブサイト監修、英文カタログ・プレゼンテーション資料作成指導など。

【共催】 ジェトロ富山、高岡商工会議所、高岡市

【協力】 北陸銀行、富山銀行、富山第一銀行、日本政策金融公庫富山支店、商工組合中央金庫富山支店、富山信用金庫、高岡信用金庫 ※業態別・コード順

【お問合せ】 ジェトロ富山 (西田) TEL. 076-444-7901 E-mail: toy@jetro.go.jp

海外市場開拓セミナー

ジェトロ富山宛

FAX : 076-444-7903

「自社製品を英語で売り込め！」申込書

E-mail : toy@jetro.go.jp

貴社名				
TEL		FAX		
ご芳名 [必須]	フリガナ [必須]	所属・役職	E-mail アドレス [必須]	相談会
				<input type="checkbox"/> 参加
				<input type="checkbox"/> 参加
				<input type="checkbox"/> 参加
相談会での相談事項をお書きください(任意)				