

# 競争激化のこの時代に「選ばれるお店」の特徴とは？

## 繁盛事例に学ぶ “売れる”お店の方程式

～繁盛するお店のキーワードは「狭小商圈」「顧客創造」「地域密着」～

商業者のバイブル！商売繁盛のヒントが詰まった月刊「商業界」の編集長から伝授！



競争激化の時代、小規模事業者が生き残るためには競合店やネットショップ(価格や立地条件)にも負けない「選ばれる理由」が必要となってきます。本セミナーでは小売流通業専門誌「商業界」の笹井清範編集長が、これまでに取材した繁盛店の具体的な取り組み事例を中心に、今の時代に選ばれる商売の条件について解説します。

### 日時

平成29年12月13日(水)  
午後2時～午後3時30分

### 会場

高岡商工ビル4階会議室

### 定員

30名 先着順です。定員を超えた場合にはご連絡いたします。

### 受講料

会員事業所 無料

会員事業所限定のセミナーです。  
会員加入については別途お問い合わせください。

### 講師



株式会社商業界  
商業界編集長  
笹井 清範 氏

1964年9月生まれ、東京都出身。立教大学法学部卒業後、出版社、新聞社を経て、91年商業界入社。商業界編集部員を振り出しに商業界編集長、販売部長、総務人事部長から再び商業界編集長に就任。年間取材件数は100件超。商業界精神「店は客のためにあり、店員とともに栄える」の伝道を使命とする。

■主催 高岡商工会議所

お申込は下記に必要事項をご記入の上、FAX (0766-22-6792) もしくはメール (e-yama@ccis-toyama.or.jp) にてお送りください

高岡商工会議所 地域振興課 行

FAX0766-22-6792

事業所名		所属部署	
受講者名		役職	
事業所所在地	〒 TEL FAX メールアドレス		

※上記情報はいずれももれなくご記入ください。

※ご記入いただいた個人情報は、本セミナーのための受付、登録、連絡のみに使用いたします。

お問い合わせ 高岡商工会議所 地域振興課

TEL 0766-23-5000 / FAX 0766-22-6792 / E-mail e-yama@ccis-toyama.or.jp