

契約の90%以上がリピートと紹介客!  
 “営業が苦手”なのにお客様が増える!

# 驚きの経営手法

消費税の増税や働き方改革など、中小企業を取り巻く経営環境はめまぐるしく変化しており、事業者としては、この環境変化に柔軟に対応できる経営力を強化していかなければなりません。今回は、お客様が感動するユニークなアイデア経営やリピート・紹介客が増える営業手法、社員のモチベーションを高め、ヤル気を喚起させる「のれん分け制度」など驚きの経営手法を紹介し、各社における経営力強化のためのセミナーを開催いたします。

**日時** 平成31年2月14日(木) 午後1時30分～午後3時30分

**会場** 高岡商工ビル 4階会議室

**対象** 中小企業の経営者、経営幹部、営業担当者

**定員** 50名 先着順で受け付けます。  
 なお、定員を超えた場合のみご連絡いたします。

**受講料** 会員事業所:1名 1,000円  
 非会員事業所:1名 3,000円(資料代含む)

※申込み締切 2月8日(金)



NHK総合テレビ大阪「おはよう関西」  
 TBSテレビ「あさチャン!」に  
 元気な中小企業の経営者として出演

**講師**

株式会社ジェイジェイエフ代表取締役

**志村 保秀氏**

【略歴】.....

1960年滋賀県近江八幡市生まれ。

21歳の起業を経て、家業(ガス店)を継ぎ、33歳で自社ビル所有と多数の事業展開で4億円の借金。無謀な経営により倒産寸前に陥ったのを機に、ピラミッド組織から野球チーム型組織に改革。住宅リフォームで年間1731件(9割がリピート・紹介)。広告宣伝に頼らない営業スタイルやユニークな営業手法を各地で公開し大好評。

※受講料は2月8日(金)までに下記口座へお振込みいただけますようお願いいたします。

高岡信用金庫 広小路支店 普通預金 0649590  
 高岡商工会議所 中小企業相談所

◆主催/高岡商工会議所  
 ◆問合先/高岡商工会議所 経営安定特別相談室  
 TEL 0766-23-5000 FAX 0766-22-6792

● このような方におススメです ●

- 成約率を高め、お客様を増やしたい方
- 紹介客やリピート客を増やしたい方
- 広告宣伝費をかけないで売上げを増やしたい方
- 社員のモチベーションを上げたい方
- リーダーの育て方や職場づくりで悩んでいる方
- 事業承継やのれん分け制度に興味のある方

## 経営安定セミナー参加申込書

H31.2.14

高岡商工会議所 経営安定特別相談室 行き

FAX 0766-22-6792

事業所名		業 種		従業員数	
参加者名	役 職	住 所	〒		名
参加者名	役 職	TEL			
参加者名	役 職	FAX			

※ご記入頂いた情報は商工会議所からの各種連絡・情報提供のためにのみ利用致します。