

小売業 サービス業 営業の方は必見！！

山形新幹線の“カリスマ販売員”がお伝えする！！

「売る戦略・見せる技術」

■日時 **1月19日(木)** 13:30～15:00

■場所 砺波商工会議所会館・2階大ホール

■受講料 会員:無料 非会員:2,000円/人

【講師】



カリスマ販売士

株式会社 日本レストランエンタプライズ
アドバイザー

齋藤 泉氏

プロフィール

1992年、短大在学中、日本レストランエンタプライズ(旧日本食堂)に、開通したばかりの山形新幹線での車内販売員、『山形新幹線つばさレディー(当時名称)』第一期生としてアルバイトで入社。

都内短大を2校卒業した後も、アルバイトという2ヶ月更新の契約で山形新幹線を中心に車内販売に従事。現在も同契約のまま同社、アドバイザーという役職で東京列車営業支店の車内販売に従事。東京と山形・新庄を結ぶ3時間半の山形新幹線で定員400人の車内で片道187個の駅弁販売したという記録保持者。そのときの片道の売り上げは、26万円！各種メディアからも注目を浴び、テレビ出演や講演など今や全国区の有名人となるが、その後も変わることなくお客様の為に日夜山形新幹線の販売員として、サービスの向上と後輩の育成に努めている。

【セミナーのポイント】

客の心を読み、行動を予測し、いかに売るかを考え、客の反応を見ながら修正を加える
—その手法は、営業やビジネスの現場でも大いに参考

「百聞は一見に如かず」です！是非、聴講を！

主催 砺波商工会議所・中小企業相談所

「売る戦略・見せる技術」

H23

事業所名	TEL
参加者氏名	
①	②
③	④

※ご記入頂いた情報は、本講座開催における本人確認、参加者申込書作成及び講習会に関する連絡の目的のみ使用いたします。

砺波商工会議所・事務局までFAX(33-4422)にてお願いします。

＝主催：砺波商工会議所・中小企業相談所＝