

## 北陸三県縦断ビジネスチャンス創出プロジェクト

# 第5回 とやまビジネスドラフト

北陸三県商工会議所・商工会会員限定

参加無料



北陸三県の  
元気企業が富山に大集合！



未来のビジネスパートナーと出会う商談会

### エントリー受付

平成23年1月7日(金)まで

### 商談日

平成23年3月1日(火)～3日(木)

### 商談会場

富山国際会議場 2階会議室

### 参加資格

富山県・石川県・福井県の  
商工会議所・商工会会員

展示会

交流会も  
開催！

エントリー事業所募集 !!

主催／富山県商工会議所連合会、富山、高岡、氷見、射水、魚津、滑川、砺波、黒部商工会議所

主管／富山商工会議所

共催／富山県商工会連合会、富山県内各商工会、  
石川県内商工会議所・商工会、福井県内商工会議所・商工会

後援／富山県

お申込み・お問合せは

事務局／富山商工会議所 中小企業支援部 専門相談課

TEL 076-423-1172 FAX 076-423-1174

URL <http://www.ccis-toyama.or.jp/toyama/> Mail [draft@ccis-toyama.or.jp](mailto:draft@ccis-toyama.or.jp)

# 「とやまビジネスドラフト」へ是非エントリーを!

## エントリーメリット

### ビジネスチャンスが広がります!

- ・販路拡大に活かす絶好の機会です。
- ・事業提携できるパートナーを探せます。
- ・思いもよらない出会いも期待できます。

### 効率的で効果的な営業活動ができます!

- ・日頃はなかなか会えない企業と商談できます。
- ・事前予約制だから、時間を有効に使えます。
- ・幅広い業種の情報が一度に収集できます。

## 北陸三県縦断ビジネスチャンス創出プロジェクトとは?

富山・石川・福井の商工会議所・商工会が連携して行う完全事前予約型の商談会です。エントリーしていただければ、他のエントリー事業所との商談のチャンスを設けます。北陸三県の商工会議所・商工会の会員であれば、業種・業態、規模に関わらず参加できます。

## エントリーから商談まで

# すべて無料です

順次開催

かなざわ商談会  
平成23年8月  
開催予定

ふくいビジネス商談会  
平成23年11月  
開催予定

## 北陸三県縦断ビジネスチャンス創出プロジェクト第一弾

# 「第3回かなざわ商談会」

平成22年  
8/4~6



エントリー事業所数

257社

商談件数

293件

※エントリー事業所の7割以上が最低1件の商談をしています。最高で10件以上の商談も!

北陸三県全域から数多くのエントリーがあり、多種多様な事業所の皆様が金沢に集結し、商談会が開催されました。

## 展示会・異業種交流会

## 北陸三県の商工会議所・商工会会員限定

参加無料

とやまビジネスドラフトでは、商談会初日(3/1午後)に、同会場で『展示会』と『異業種交流会』を開催します。今回もブース出展をされる会員事業所を16社限定(抽選)で募集します!毎回、展示会や交流会での出会いから成約が発生しています!積極的なご参加を!

### 展示会(ブース出展)

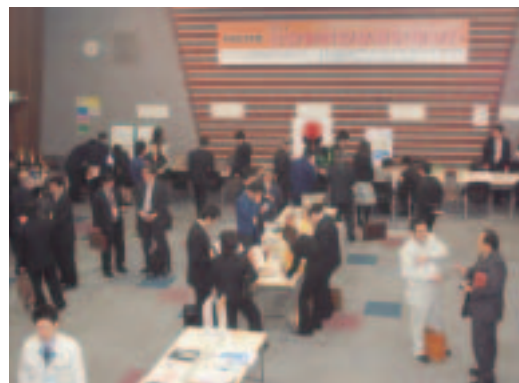
平成23年3月1日  
午後1時~午後4時ごろ

事前申込みの  
必要有り

### 交流会

平成23年3月1日  
午後1時~

事前申込みの  
必要なし



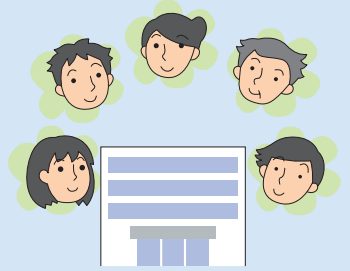
# エントリーから商談までの流れ

## 1 1月7日(金) 締切 エントリー申込

■ ホームページまたは裏面のエントリーシートに必要な事項をご入力の上、お申込みください（ホームページからのお申込をおすすめします！詳細は裏面、ホームページをご覧ください）。

とやまビジネスドラフト

■ 会員でない場合でも、入会手続きを行っていただければエントリー可能です。



12月10日までにエントリー（早期エントリー）された方には特典をご用意！

① 商談申込の上限が7社に！（通常は5社）

② 「とやまビジネスドラフトの最大限活用法（小冊子）」を贈呈！

事務局

エントリーリストを作成

1月中旬～下旬

リスト公開（紙媒体またはネット上での公開）

※ブース出展の抽選結果もリスト公開と同時に発表いたします。

## 2 1月31日(月) 締切 商談依頼先を探して、商談申込

■ 業種別、参加理由別等で検索可能

■ 早期エントリー事業所は7社、その他の事業所は5社まで依頼可能

■ 商談依頼票を提出（ホームページから、またはFAXにて）

事務局

各エントリー事業所と調整



## 3 2月上旬～中旬 商談依頼を受けた場合、社内で調整

■ 他社からの商談依頼内容の確認・返答（FAXにて）

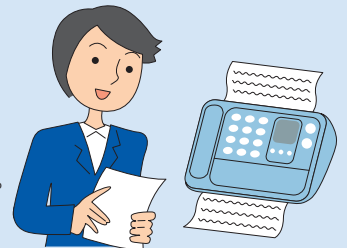
※事務局より書面で確認をさせていただきます。

※商談を受けるかどうかは、依頼された事業所の判断によります。

2月中旬予定  
商談確定

■ 商談が確定した事業所双方に商談日時を郵送にてご案内いたします。

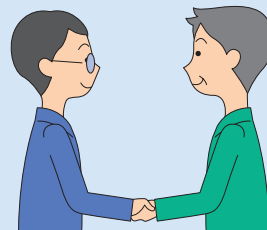
※商談日時の調整は事務局に一任していただきますので、商談日の平成23年3月1日～3日は終日対応できるように準備をお願いいたします。



## 4 3月1日(火)～3日(木) 商談日

■ 富山国際会議場にて商談の場をご用意します。

■ 商談時間は最大30分です。



とやまビジネスドラフト 会場案内図

交通のご案内

- 富山駅から セントラムで約5分  
バスで5分  
徒歩で15分
- 富山I.Cから 車で15分



富山国際会議場

## 第5回 とやまビジネスドラフト エントリーシート **参加無料**

同一事業所でも担当部署やPR内容が異なる場合は別々にエントリーしてください。

※12月10日までのエントリーには下記特典をご用意！

- ①商談申込の上限が7社に！（通常5社）
- ②「とやまビジネスドラフト最大限活用法（冊子）」をプレゼント

※ホームページからのエントリーの場合、『課題解決部門』へのエントリーが可能です。  
「貴事業所の課題を会員ネットワークで解決しませんか？」



エントリー受付は **1 / 7 金** まで

ホームページから とやまビジネスドラフト

検索

**FAX 076-423-1174**

事業所名	フリガナ		所属商工会議所・商工会名 ※必須 ( )	
代表者名	フリガナ	HP	有 ・ 無	
所在地	〒 -			
業種	1. 建設業 5. サービス業	2. 製造業 6. 飲食業	3. 卸売業 7. その他( )	4. 小売業
担当部署 連絡先	部署	携帯		- -
	氏名	FAX		- -
	TEL	E-mail		@
参加希望 分野 ※複数選択可	1. 販路を拡大したい 2. 仕入先を開拓したい 3. 製造・施工を請け負いたい 4. 外注先を開拓したい 5. 事業提携をしたい 6. 製品・技術を開発したい 7. その他( )			
商談したい 事業所像	※商談相手先としてイメージしている業種などをご記入下さい。			
自己紹介 PR (200字)	※貴社の概要・沿革・取り扱い製品、今後の事業展開など、商談上アピールしたい点をできるだけ詳細にご記入下さい。			
ブース出展 ※無料	展示会に出展したい <input type="checkbox"/>		※16社限定（申込多数の場合、抽選となります） ご希望の場合、 <input type="checkbox"/> に✓を付けてください。	
エントリーリスト閲覧	エントリー企業の情報を記載したリストの閲覧方法をお聞きます。どちらかに必ず✓を付けてください。			
	<input type="checkbox"/> HP上での閲覧(パスワードを配布します)		<input type="checkbox"/> 紙媒体での閲覧(書類を郵送します)	

### 要項

#### 商談について

- 商談依頼は1社あたり5社までですが、平成22年12月10日（金）までにお申込みいただいた場合、早期エントリー特典として7社まで依頼可能です（なお、複数エントリーの場合でも、商談の調整は上記同様の5社または7社です）。
- エントリー事業所は、商談のお申込ができると同時に、他のエントリー事業所からの商談希望の対象となります。実際に商談をお受けになるかどうかは後日、日程調整の際にお尋ねします。

#### おことわり

- エントリーシートにてご提供いただいた情報はエントリー事業所のみを開示いたします。また、北陸三県縦断ビジネスチャンス創出プロジェクトの運営のみに利用し、他の目的に利用することはありません。
- 個別の商談内容および本商談会をきっかけに発生した当事者の紛争に、主催者は一切関知いたしませんので予めご了承ください。