

人材育成
セミナー

営業力強化セミナー

主催：富山商工会議所

営業活動の効率化や
成果の最大化のために
取り組むべきことを理解し、
成果を上げること。



zoom使用
オンライン講座

営業パーソンの役割と 取るべき行動の 明確化研修

令和3年

1月26日(火) 14:00~16:00

講師



グローバルマーケティング株式会社
営業部/コンサルティング営業チーム リーダー
採用チーム

遠藤 大志 (えんどう たいし) 氏

・新潟県長岡市出身 ・新潟県立長岡向陵高等学校卒業
・新潟県立大学卒業

大学卒業後、グローバルマーケティングへ入社。WEBサイト、
パンフレット等制作のディレクション業務を実施しながら、自社の
営業の第一線に立ち、入社1年目から営業目標を達成。2年
目にはMVPを獲得。現在はコンサルティングセールスを中心に
行い、コンサルティングサービスの営業チームリーダーに就任。

講義内容

- 営業パーソンの役割の見直し
- 営業プロセスの深掘り
 - ー お客様の課題を掴むために重要なこと
 - ー アポイント獲得率を上げる方法
 - ー モノではなく価値を売る営業の秘訣
 - ー 提案後に行うべき行動
- 行動目標(KPI)を設定しよう

受講料

会員 **無料**

非会員 **3,300円**(税込)

受講料は、1月12日(火)までに下記口座へお振込みください。ご入金確認後、正式受付とさせていただきます。

北陸銀行本店営業部(普)No.4807130

富山商工会議所とやま人材情報プラザ

※ 恐縮ですが、振込手数料のご負担をお願いいたします。

受講・お申込み

※2種類の受講方法がございます

1 **オンラインで受講**
(先着50名)

後日、セミナー視聴用のURLを
メールにてお送りします。

2 **会場で受講**
(先着10名)

〈会場〉富山商工会議所
9階 95号室

締め切り

1月12日(火)まで

下記申込書からFAX、または当所ホーム
ページ、QRコードからお申し込みください。



お問合せ・送付先 富山商工会議所 中小企業支援部/担当：後藤 Tel.076-423-1172 FAX 076-423-1174

1/26(火) 「営業パーソンの役割と取るべき行動の明確化研修(オンライン)」 受講申込書

事業所名	TEL
会員 ・ 非会員	FAX
住 所	
所属・役職 受講者名	
E-mail	※オンライン受講の方は必ずご記入ください。
受講方法	※いずれかに✓をご記入ください。
<input type="checkbox"/> オンラインで受講	<input type="checkbox"/> 会場で受講

ご記入いただいた内容は、当所からの各種連絡・情報提供のために利用させていただくことがあります。

＜セミナーに関するご留意事項＞ 本講座はインターネットで開催されるオンラインセミナーで「Zoom」アプリを使用します。

・本セミナーの受講に必要な機器・設備・インターネット接続およびソフトウェア等は受講者の責任と費用で用意、操作するものと致します。以下の項目に基づく損害について、富山商工会議所は一切責任を負いません。

(1) 受講者が利用する機器もしくはソフトウェアなどのスペック、設定の不備または故障等により、本セミナーを受講できないもしくは快適に受講できない場合。

(2) 受講者が利用するネットワークの品質、状況等により本セミナーを受講できないもしくは快適に受講できない場合。