

オンラインでの営業活動は
コロナ対策はもちろん
様々なメリットが
あります



ビジネストレンド講演会
オンライン営業の今

第1講座 オンライン商談のコツ

第2講座 オンラインで広がるマーケティング

2021. 8 / **23** (月) / **25** (水)

第1講座

第2講座

時間 各13:30～16:00 **場所** Zoomによるオンライン

参加費：無料

定員：先着50名



ビジネストレンド講演会 講師

株式会社エイチ・エーエル 提携講師
株式会社カクコイ大人 取締役 江崎 愛

元々人見知りで引っ込み思案な性格を変えたくて営業の世界に飛び込む。学習教材のフルコミッション営業の仕事を経て、宝石営業会社に就職する。テレアポで展示会に来てもらい会って2時間で100万のダイヤモンドを契約するという難しい営業だけでなく、アポが取れないと受話器と手をガムテープでグルグル巻きにされる、契約が決まらないうちで灰皿が飛んでくるという壮絶な営業を経験する。そんな環境の中で月間売上1000万を達成してトップセールスになり、マネージャーとしても活躍する。『努力すれば人はいくらでも変わる』ということを伝える為に営業トレーナーとして独立し、(株)カクコイ大人の営業教育事業に参画する。

女性ならではの細やかな気遣いを取り入れた営業研修には特に女性営業職や女性経営者から定評がある。

主催／富山商工会議所

お問い合わせ／TEL076-423-1175 FAX076-423-1174

* 詳しいカリキュラム、お申込みについては裏面をご覧ください。

| 日程 | テーマ | 講師 |
|--|--|-------------------------------------|
| <p>8/23 (月) 13:30 - 15:30 (個別相談30分)</p> | <p>第1講座 オンライン商談のコツ</p> <p>1. オンライン商談の3つのコツ</p> <p>①オンラインでの注意点 ②オンラインとリアルの違い ③オンラインの可能性</p> <p>2. オンラインでもリアルでも使える営業術</p> <p>①心を開くアプローチ ②問題意識を引き出す ③利益と可能性を描かせる ④クロージング ⑤反論処理の秘訣</p> | <p>株式会社イーチ・イーエル 江崎 愛</p> |
| <p>8/25 (水) 13:30 - 15:30 (個別相談30分)</p> | <p>第2講座 オンラインで広がるマーケティング</p> <p>1. 『マーケティングとは何か』 ~売れる商品には理由がある~</p> <p>①マーケティングとは? ②一番重要なターゲット設定 ③集客の仕組みづくり</p> <p>2. 『オンラインで広がるマーケティング』の事例解説</p> <p>①オンライン総合展示会 ②オンラインマルシェ “ほぼ県人会”のご紹介</p> | <p>株式会社イーチ・イーエル 江崎 愛</p> |

ビジネストレンド講演会 『オンライン営業の今』 受講申込書

【お名前】

【事業所名】

【事業所ご住所】

【TEL】

【FAX】

【E-mail】

★講演会受講用URLとテキストデータをメールにてお送りいたします。

【受講希望日】

8/23 ・ 8/25

希望日を○で囲んでください。

*ご記入いただきました個人情報は慎重に取り扱い、本講演会の運営・管理、その他情報提供のみに使用いたします。