

(株)富山瀟洒
(とやましょうしゃ)

『価値提案のプロフェッショナル』



代表取締役
石川 貴理 氏

東京都出身、黒部市在住。
集客マーケティングと採用支援に精通しており、ターゲットへ価値を訴える戦略提案が得意。特に観光商品への造詣が深い。

【概要】

(株)富山瀟洒は令和5年4月に創業し、黒部市を拠点に地域のような価値を潜在顧客に訴求することを得意領域とした企業です。

石川さんは東京都出身で、都内で広告営業として勤めた後に、縁あって平成24年に黒部市へ移住して宇奈月温泉の旅館でWEB集客を担当、一度、両親の面倒を見るため東京へ戻り、集客・採用コンサル会社で業務に従事していましたが、転機があって再び黒部市へUターンしました。

【転機】

石川さんは、コンサル会社に在職した時期がコロナ禍だったため、個人で出来る支援として黒部市のお店から鮮魚を購入、同僚と産地直送ホームパーティーをしたところ好評だったことから着想を得て、これまで培ってきたマーケティングの鉄則である『消費者ターゲットの潜在的な欲求に訴えるよう商材の価値を提供する』と『地域経済』を掛け合わせ、「買い手×売り手×地域」三方良しの起点となる理念を練り上げ、再度黒部市へ戻る決意をします。

企業情報

住所：黒部市三日市3850-1

電話番号：050-3576-2544

H P : <https://shosha-ya.co.jp>

【事業内容】

現在、(株)富山瀟洒の主な事業は、

- ① 集客支援（コンサルタント）
- ② 特産品販売
- ③ 飲食店経営

を柱に展開しています。

まず、集客支援は、中小企業に適した『競合とは競わないマーケティング手法』を用い、主にwebサイトを活用した販路開拓支援をB to B、B to C問わず行っています。

次に、創業の原点となった鮮魚の販売は、購入者が別かなくてよい用途に応じた状態に加工してECサイトで販売しており、創業当初は、魚介類販売業許可を保有する飲食店に外注して(株)富山瀟洒が販売する流れを取っていましたが、外注先が休業したため販売を一時中止し、現在は自社製造に切り替えるべく体制を整えている最中です。

また、製造にあたっては独立志向の料理人を雇い、創業支援も兼ねて『くろべのバル YADA YADA (ヤダヤダ)』という飲食店を3月にオープン予定で、集客ノウハウを授けながら経営を学んで貰い、独立後は製造を外注に切り替えwin-winの関係性を構築することで、理念の具現化を図っていきます。

飲食店に限らず「何かを実現したい人のハブになっていきたい。」と語る石川さんは、個ではなく和の力によって地域経済を盛り上げる担い手として、今後の活躍からも目が離せません。