

2022年度 富山商工会議所「共同販売事業」参加申込書

フリガナ				
事業所名				
フリガナ				
代表者名	(役職)	(氏名)	印	
住所	〒			
連絡先	※連絡の取れる番号をご記入ください		TEL FAX	
URL/メールアドレス	http://		E-mail:	
担当者名			E-mail:	
業種 従業員数 資本金額 PL保険加入の有無	業種	従業員数	資本金額※法人のみ 万円	PL保険加入の有無 有・無
店舗の営業時間	午前・午後 時 分 ~ 午前・午後 時 分			
定休日 ○をつけてください	11月 18日(金) 19日(土) 20日(日) 21日(月) 22日(火) 23日(水・祝) 24日(木) 25日(金) 26日(土) 27日(日)			
他店舗商品の保存方法で可能なものに○をつけてください	常温のみ・冷蔵・冷凍			
●販売する商品に関する情報をご記入ください				
※商品説明は、「味・食感の特徴」、「原材料等のこだわり」、「製法の特徴」、などについてご記入ください。				
商品名	単価(税込)	商品説明	賞味期限	保存方法 ○をつけてください
			日間	常温・冷蔵・冷凍
			日間	常温・冷蔵・冷凍
			日間	常温・冷蔵・冷凍
			日間	常温・冷蔵・冷凍
【個人情報保護】	お預かりした個人情報は本事業に関する連絡や広報に使用します。本人の承諾なしに第三者(本事業の委託先を除く)に提供することはありません(ただし、法令等により提供を求められた場合を除きます)。			

締切 2022年9月16日(金) 必着

※本事業を契機として発生した取引等につきましては、富山商工会議所は一切責任を負いませんので予めご了承ください。

お問い合わせ先	富山商工会議所 産業振興部 共同販売担当 〒930-0083 富山市総曲輪2-1-3 TEL: 076-423-1170(直) FAX: 076-423-1114 E-mail: infotym@ccis-toyama.or.jp
---------	---

富山商工会議所 共同販売事業

ネラッとやま! 2022

テーマは『食』

参加店大・募・集!

本事業は、参加店同士で、お互いの商品を共同販売することを通して、新たな販路を切り拓き、売上拡大に繋げることを目的としております。

本年度は『食』に限定し、自店において参加店(自社を含む3店)の商品を販売します。つまり、市内に期間限定でサテライトショップがもてます!!

事業実施にあたっては、販売に関して中小企業診断士より、販売方法や今後の展開についてアドバイスを受けることができます!

当所では商品と参加店のPRチラシを作成して新聞折込をいたします。皆さま、是非お気軽にご応募ください!

応募締切
9月16日(金)

- 参加期間: 2022年11月18日(金)~11月27日(日)
- 参加料: 無料(売上に対する手数料は発生しません。また、他社商品販売に対する手数料もお支払いできませんので、ご了承ください)
- 募集店数: 3店
- 対象: 富山市内の小規模事業者(製造業・その他は従業員20人以下、商業・サービス業は従業員5人以下の事業者)で、飲食料品を店頭販売している事業所
- 参加条件: ①10月7日(金)に開催する参加者説明会に参加できる方
②販売期間中に他社の商品も販売が可能な事業所で陳列スペースがあり当所が準備するレジ対応ができること。
③表示法にもとづく正しいラベルが貼付されていること。
④消費期限・賞味期限にゆとりがあり(3日以上のものが望ましい)、数量も多めに持ち込むことができること。
⑤PL保険(ビジネス総合保険)に加入していること
(※未加入の場合は当所の指定する短期のPL保険に加入していただきます)。
⑥販売会前後・販売期間中の売上の推移を報告できること。
⑦消毒液の設置や換気の徹底など新型コロナウイルス感染拡大の防止対策を講じること
⑧過去にこの事業に出店された方も、再エントリーできます。

※参加対象商品は『食』です。新しいもの、改良予定のもの、オリジナル商品が望ましいです。

中小企業診断士等の専門家による、販売促進に関する個別相談や販売データに基づくアフターフォローが受けられます!



販売イメージ

- ① 11月17日(木)・販売期間前日
ブースの設置 他の2店商品の搬入・陳列
- ② 参加3店で互いの商品を“共同販売”
自店に共同販売コーナーを設置し、3店の商品を陳列。
専門家より、商品の設置の仕方やPR方法についてアドバイスがあります
商品説明はPOPやリーフレットで紹介！
お客様の反応や声、在庫状況などの情報を参加店同士で共有・協力し合います！
※簡易ブースを当所で準備します。
※期間中の定休日に営業する必要はありません。

- ③ 11月28日(月)・販売期間終了後

商品搬出・他の2店への売上金を受渡し



昨年度の様子

参加店特典

富山商工会議所が参加店を全力で支援いたします！

★特典1

中小企業診断士から商品や販売方法について様々なアドバイスが受けられます。
販売終了後には、お客様の声や反省を踏まえたフォローアップも行います。

★特典2

販売商品・お店の紹介を掲載したチラシを作成し、新聞への折込(一部地域に折込)をします。

★特典3

広告のプロより、ブースやチラシ作成・PRについてアドバイスが受けられます。

★特典4

当所ホームページや機関紙「商工とやま」で販売の様子などを紹介します。

【昨年度のチラシ】



参加・販売の流れ

1

◆申込み 締切: 9月16日(金)◆

当事業に参加されたい方、自社商品を数点ピックアップし、申込書に必要事項を記入の上、当所にFAXしてください。
申込み多数の場合は、抽選にて決定させていただきます。
後日、結果について郵送いたします。

2



◆参加者説明会(10月7日(金)予定)◆

専門家との顔合わせやレジ方法の確認・搬出入・チラシの作成等に関して説明します。

3



◆専門家による事前個別指導(10~11月予定)◆

中小企業診断士がお客様からの声を集めるコツや、販売時の注意点についてアドバイスします。
また、広告会社よりPOPや商品リーフレットの準備についてアドバイスをします。

4

◆販売期間 11月18日(金)~27日(日)◆

各店舗で自店を含め参加3店の商品の販売、お客様の声などアンケートの実施等



5



◆専門家による事後指導◆

中小企業診断士と当所経営指導員が連携し、販売データ、報告書などから今後の展開についてアドバイスを行います。

当所経営指導員が伴走支援をいたします。
ご不明な点などは経営指導員にご相談ください。

